

L'ESPRIT PIONNIER

RECRUTE



HAFA est un multi-spécialiste dans la conception, fabrication et distribution de solutions de lubrification et de maintenance à destination de tous les secteurs professionnels (automobile, agricole, construction, industrie, etc.). Acteur majeur et reconnu dans son domaine, la marque centenaire est présente en France, en Europe et en Afrique.



Au-delà d'une exigence de qualité produit et de satisfaction client, l'ambition de HAFA porte sur sa capacité à pousser chaque jour un peu plus loin l'esprit pionnier qui constitue son ADN : **Sortir des sentiers battus, secouer la tradition, inventer de nouveaux codes, se réinventer, ... Bref, faire de HAFA un acteur du métier différent !**



www.hafa.fr

RESPONSABLE DU DEVELOPPEMENT

COMPTES CLES

Mon équipe : Direction Commerciale

Mes clients : ETI – Groupements – Réseaux – Grands Groupes

Vous piloterez le développement de la division Grands Comptes auprès d'une clientèle représentant les segments d'activités stratégiques identifiés.

Vous gérez le suivi et le développement d'un portefeuille, nécessitant des déplacements sur l'ensemble du territoire.

Vous développez une prospection auprès d'une clientèle représentant les segments d'activité stratégiques identifiés.

Missions

Développer

- Piloter et développer la relation commerciale avec les clients existants, Identifier les comptes clés « prospects » et mener les négociations,
- Elaborer les plans d'action commerciaux, définir la politique de prix, gérer les rentabilités de comptes, négocier dans le cadre de la politique commerciale, réaliser les offres de prix, rédiger les contrats commerciaux,

Animer

- Animer l'activité de la force de vente chargée des Grands comptes en région : construction de plan d'actions, déploiement de ces plans et points de suivi régulier, organisation de réunions d'équipe, former et assurer la montée en compétences de ces commerciaux

Contribuer et coconstruire

- Créer et rédiger les documents de réponse aux appels d'offres, incluant les informations liées aux chartes RSE, aux démarches Qualité.,
- Participer et créer des actions promotionnelles pour l'offre Grands Comptes
- Analyser mensuellement et reporter les résultats de son secteur auprès du Directeur Commercial suivant les indicateurs de performance,
- En tant qu'expert de son client, communiquer efficacement auprès de tous les services de l'entreprise et assurer un rôle de feedback, de veille, d'alerte, et de recommandations pour atteindre les objectifs définis.

HOMOLOGATIONS CONSTRUCTEURS LUBRIFIANTS & SERVICES QUALITÉ PRODUIT INNOVATION



FREEWAY

PREMIUM L'huile moteur homologuée par les constructeurs

INITIAL L'huile moteur répondant aux exigences des constructeurs

GEAR L'huile de boîte qui donne du rythme

RACING L'huile qui excite les chronos

LEGEND L'huile qui fait rouler les vieilles mécaniques

BIWAY

MOTOR L'huile moteur des motards rigoureux

FORK L'huile de fourche des motards rigoureux

GEAR L'huile de boîte des motards rigoureux

RACING L'huile moto qui excite les chronos

LEGEND L'huile des deux-roues infatigables

SCOOT L'huile des deux-roues citadins

QUAD L'huile des pilotes tout-terrain

EDENWAY

MOTOR L'huile moteur qui donne la main verte

CHAIN L'huile de chaîne des vrais bûcherons

SEAWAY

EMBASE L'huile pour tous les plaisirs nautiques spéciale embase

HB L'huile pour tous les plaisirs nautiques spéciale Hors-Bord

IB L'huile pour tous les plaisirs nautiques spéciale In Board

JET L'huile pour tous les plaisirs nautiques spéciale Jet Ski

WOMAC

PREMIUM L'huile des moteurs puissants homologuée par les constructeurs

INITIAL L'huile des moteurs puissants répondant aux exigences des constructeurs

MONO L'huile monograde des moteurs puissants

GEAR L'huile transmission des professionnels

HYDROL L'huile qui ne craint pas la pression

STOU L'huile multifonctionnelle qui fait tout

Au-delà d'une exigence de qualité produit et de satisfaction client, l'ambition de HAFA porte sur sa capacité à pousser chaque jour un peu plus loin l'esprit pionnier qui constitue son ADN : **Sortir des sentiers battus, secouer la tradition, inventer de nouveaux codes, se réinventer, ... Bref, faire de HAFA un acteur du métier différent !**



www.hafa.fr

Profil

De formation commerciale ou technique, vous justifiez d'une expérience réussie dans la vente d'au moins 10 ans, et d'au moins 3 ans dans la négociation Grands Comptes.

- Vous avez une bonne aptitude à travailler dans un environnement technique et êtes curieux de toute nouveauté,
- Vous avez une bonne appréhension des attentes et codes de fonctionnement des services achats des groupements et groupes,
- Vous êtes reconnu(e) pour votre facilité de contact, pour votre excellente élocution et pour la qualité de votre relationnel,
- Vous appréciez d'évoluer en autonomie dans votre travail,
- Vous êtes à l'aise dans l'animation, la coopération, le travail en équipe,
- Vous maîtrisez les compétences clés d'une relation commerciale avec les comptes clés :
 - Sens de l'écoute et bon relationnel client,
 - Forte abnégation, patience et finesse de relance,
 - Capacité à vendre et à mener des négociations,
 - Capacité d'analyse et de résolution de problème
 - Orientation résultats, et développement de plans d'affaires,

Enfin, une bonne connaissance dans l'environnement professionnel du lubrifiant, ou plus largement de la pièce de rechange, serait un atout pour votre rapidité d'adaptation

Prérequis

- Maîtrise parfaite du pack Office et des règles de présentation de dossier
- Maîtrise de l'anglais technique et professionnel
- Présence au siège à intervalles réguliers et déplacements France entière.

Autres informations :

- Package attractif de rémunération, selon profil.
- Outils de travail : Voiture de fonction, ordinateur et smartphone
- Poste à pourvoir dans les meilleurs délais
- Type d'emploi : CDI

Candidature à recrutement@hafa.fr,

objet du mail « Responsable Développement comptes clés »

HOMOLOGATIONS
CONSTRUCTEURS
LUBRIFIANTS & SERVICES
QUALITÉ PRODUIT
INNOVATION



FREEWAY

PREMIUM L'huile moteur homologuée par les constructeurs

INITIAL L'huile moteur répondant aux exigences des constructeurs

GEAR L'huile de boîte qui donne du rythme

RACING L'huile qui excite les chronos

LEGEND L'huile qui fait rouler les vieilles mécaniques

BIWAY

MOTOR L'huile moteur des motards rigoureux

FORK L'huile de fourche des motards rigoureux

GEAR L'huile de boîte des motards rigoureux

RACING L'huile moto qui excite les chronos

LEGEND L'huile des deux-roues infatigables

SCOOT L'huile des deux-roues citadins

QUAD L'huile des pilotes tout-terrain

EDENWAY

MOTOR L'huile moteur qui donne la main verte

CHAIN L'huile de chaîne des vrais bûcherons

SEAWAY

EMBASE L'huile pour tous les plaisirs nautiques spéciale embase

HB L'huile pour tous les plaisirs nautiques spéciale Hors-Bord

IB L'huile pour tous les plaisirs nautiques spéciale In Board

JET L'huile pour tous les plaisirs nautiques spéciale Jet Ski

WOMAC

PREMIUM L'huile des moteurs puissants homologuée par les constructeurs

INITIAL L'huile des moteurs puissants répondant aux exigences des constructeurs

MONO L'huile monograde des moteurs puissants

GEAR L'huile transmission des professionnels

HYDROL L'huile qui ne craint pas la pression

STOU L'huile multifonctionnelle qui fait tout

Au-delà d'une exigence de qualité produit et de satisfaction client, l'ambition de HAFA porte sur sa capacité à pousser chaque jour un peu plus loin l'esprit pionnier qui constitue son ADN : **Sortir des sentiers battus, secouer la tradition, inventer de nouveaux codes, se réinventer, ... Bref, faire de HAFA un acteur du métier différent !**

